



Tu aliado estratégico en la gestión empresarial

2023 | Buenos Aires, Argentina



TABLA DE CONTENIDOS



¿Quiénes Somos?

Nos presentamos: somos un equipo de especialistas comprometidos con tus planes de crecimiento.



Propuesta de Valor

Nos ponemos la camiseta como aliados estratégicos de tus proyectos. Nuestro negocio es ayudarte a crecer.



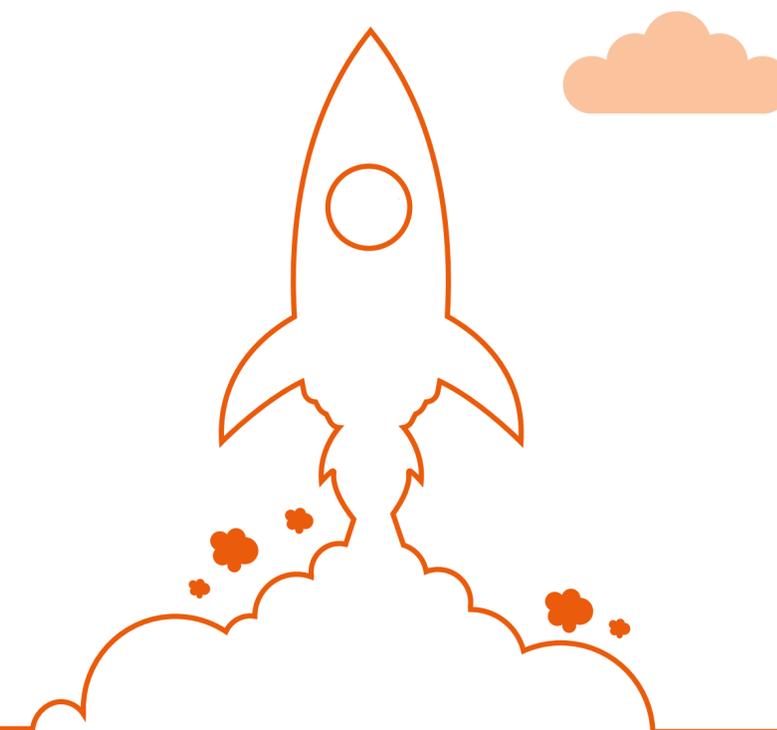
Nuestros Servicios

- Internacionalización de Empresas
- Marketing Estratégico y Digital.
- Gestión Financiera Estratégica.



Clientes y Partners

Empresas con las que trabajamos actualmente.



¿QUIÉNES SOMOS?

Somos un equipo de especialistas comprometidos con tus planes de crecimiento.

Nos especializamos en procesos empresariales para pymes.



Diseñamos soluciones a medida para cada cliente.



Contamos con una extensa experiencia en distintos rubros y actividades.



Hacemos intervenciones rápidas y precisas, y también acompañamos procesos de mediano y largo plazo.



Somos un recurso independiente de confianza, y garantizamos asesoramiento de calidad con precios competitivos.



¿QUIÉNES SOMOS?



Lic. Gustavo Eidlin

Como consultor me focalizo en ayudar a las pymes con sus finanzas y estrategia hace más de 4 años; soy apasionado por jugar golf y me formé como Lic. en Economía. Tengo un diplomado en Negocios Internacionales, posgrados en Planeamiento Estratégico y Dirección de Empresas; y actualmente maestrando en estrategia.

Gran parte de mi experiencia la forjé en multinacionales, un diferencial que me ayuda a conseguir los objetivos de nuestros clientes.



Lic. Pablo Dominguez

Soy un apasionado del Marketing Digital, del aprendizaje constante y del tiempo compartido en familia.

Me licencié en Administración de Empresas, especialicé en Marketing Digital y actualmente soy docente universitario en UCES.

Promuevo el contacto cercano con los clientes y tomo como propios sus objetivos de crecimiento dando el 110% para conseguir buenos resultados.

MISION, VALORES, VISION



Somos un equipo de profesionales especializados en Pymes. Proponemos un modelo de negocio enfocado en soluciones personalizadas para potenciar los negocios de nuestros clientes.



- Pasión por los desafíos
- Transparencia y confiabilidad
- Cercanía y empatía
- Compromiso y experiencia



Ser una consultora referente en el ámbito Pyme a nivel regional, reconocida por su compromiso y su calidad de servicio en las diferentes áreas de una empresa.



PODEMOS AYUDARTE A CRECER

Si en tu estructura faltan recursos humanos para expandirte.
Si estás en la búsqueda de estrategias y herramientas
para llegar a nuevos mercados, locales e internacionales.

¿Qué podemos hacer por tu Pyme?



Te ayudamos
a escalar tu negocio
rápidamente y con eficiencia.



Armamos
una estructura
de asesores a medida.



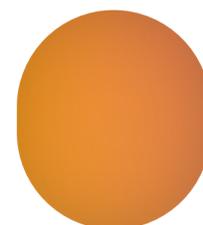
Te damos acceso
a los mejores talentos,
con un costo súper
competitivo.



Brindamos
el asesoramiento
y las herramientas
para exportar e
internacionalizar tu empresa.



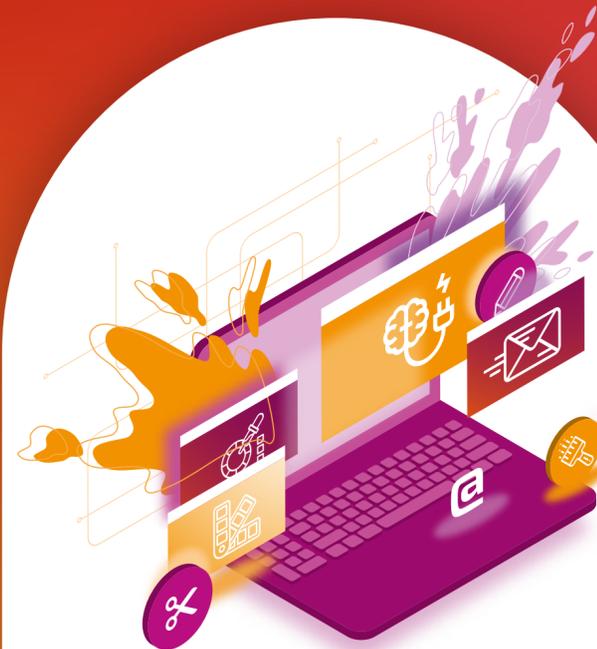
Te damos la posibilidad de sumar
expertos prestigiosos y eficientes,
con la ventaja de no incrementar tus costos laborales.



NUESTROS SERVICIOS



**Internacionalización
de Empresas**



**Marketing
Estratégico y Digital**



**Gestión Financiera
Estratégica**



**Gestión
del Talento**



INTERNACIONALIZACIÓN DE EMPRESAS

¡Tu Pyme puede exportar y desembarcar en otros países!

¿Cómo empezar? ¡Con asesoramiento especializado!
Te ofrecemos:



Una metodología probada y muy rigurosa.



Te ayudamos a desembarcar en nuevos mercados, en América y Europa.



Validamos las posibilidades de inserción en el mercado.



Hacemos el seguimiento en todo el proceso de comunicación, negociación y ventas.



A través de nuestras alianzas estratégicas, brindamos asesoramiento legal e impositivo en el exterior.



Ofrecemos representación legal en Argentina: apertura de sociedades y su mantenimiento mensual.



INTERNACIONALIZACIÓN DE EMPRESAS

Servicios y herramientas

IDENTIFICACIÓN Y SELECCIÓN DE MERCADOS

Analizamos el comercio internacional del producto o servicio a exportar, junto a un estudio de cada uno de los potenciales destinos, y elaboramos un informe detallado de las mejores proyecciones

ANÁLISIS ESTRATÉGICO DEL MERCADO

Una vez pre-seleccionado el destino, se realiza un análisis estratégico específico, incorporando información relevante: tamaño del mercado, segmentación, canales de venta, competidores, precios de mercado, entre otros datos.

GENERACIÓN DE LEADS CALIFICADOS

Te ayudamos a posicionar la marca en el mercado y conseguir potenciales compradores a través de diferentes estrategias de marketing digital y encuentros con cámaras del sector.

DEFINICIÓN DE LA ESTRATEGIA DE INSERCIÓN COMERCIAL

Contempla la definición del buyer persona, los factores de diferenciación, la selección de los canales estimados de venta o clientes objetivo, el perfil del importador o distribuidor y la inversión necesaria para ingresar al mercado.



ACONDICIONAMIENTO DE LA COMUNICACIÓN

Te ayudamos a comunicar de manera eficiente la propuesta de valor para que puedas impactar en clientes internacionales.

REPRESENTACIÓN COMERCIAL EN DESTINO

Contratamos a un recurso (exclusivo o no exclusivo) para que actúe como representante de ventas de la empresa en el país destino. También contamos con una red de partners, que pueden transformarse en representantes comerciales para ciertos productos o servicios.

CONFIGURACIÓN DE LA OFERTA EXPORTABLE

Te ayudamos a definir qué productos o servicios se ofrecerán en el exterior en base a los factores diferenciadores de la empresa frente a los competidores relevados. Calculamos el costo de exportación para analizar la rentabilidad potencial.

BÚSQUEDA DE IMPORTADORES

En base al perfil del comprador y del canal de venta elegido, se le entrega a la empresa una lista de los principales importadores / distribuidores, o potenciales clientes en el caso de servicios, que pueden llegar a ser leads calificados.

GESTIÓN DE SOCIEDADES

Gestionamos la apertura de la sociedad en el país seleccionado, realizamos los trámites pertinentes para la apertura de cuentas bancarias junto con el mantenimiento mensual de la sociedad.



MARKETING ESTRATÉGICO Y DIGITAL

Sabemos cómo mejorar la visibilidad de tu negocio.

Tu Pyme necesita una estrategia de Marketing para crecer.
Y especialistas, para ejecutar ese plan de expansión.
Ponemos a tu disposición las herramientas y los expertos
que trabajan con las grandes marcas y empresas, con un costo accesible.



Nuestra misión es expandir tu negocio.



Nuestro desafío es hacer crecer tu marca.



No importa tu presupuesto: siempre hay algo que podemos hacer por vos.



MARKETING ESTRATÉGICO Y DIGITAL

Servicios y herramientas

ESTRATEGIA DE MARKETING DIGITAL

Proyectamos una estrategia 100% alineada al cumplimiento de los objetivos del negocio.

EMAIL MARKETING AUTOMATIZADO PARA PYMES

En las estrategias de fidelización y comunicación con clientes el Email Marketing es una herramienta clave. Para que sean efectivas, deben incluir contenido de calidad, impacto visual, una calendarización adecuada de temas y una estrategia de entregas oportunas.

DISEÑO WEB PARA PYMES

Construimos sitios accesibles, fáciles de navegar. Diseñamos páginas web y trabajamos tu posicionamiento seo, para que tus esfuerzos digitales terminen en ventas. Cuidamos la estructura, facilidad de navegación, estética visual y agilidad.

CAMPAÑAS DE PUBLICIDAD DIGITAL

Optimizamos tu inversión publicitaria en Google y en las redes sociales, para garantizar un tráfico de calidad a los canales digitales de tu empresa.

POSICIONAMIENTO SEO. EMBUDOS DE MARKETING Y LANDING PAGES PARA PYMES.

Un correcto posicionamiento SEO hará que tu empresa sea visible para tus potenciales clientes. Diseñamos todas las fases de los embudos de Marketing, alineados a los objetivos del negocio. Acompañamos el customer journey, desde la etapa de búsqueda de información, hasta la venta.



GESTIÓN FINANCIERA ESTRATÉGICA

Sin planificación, no hay crecimiento.

Te ayudamos a profesionalizar el área financiera de tu empresa brindándote herramientas clave y basta experiencia en Pymes.

Una planificación financiera eficiente es clave para:



Reducir los riesgos.



Mejorar el margen de ganancia.



Diseñar un plan de crecimiento, analizando la estructura financiera adecuada que pueda acompañar la expansión.



Elaborar presupuestos y proyecciones a largo plazo.



GESTIÓN FINANCIERA ESTRATÉGICA

Servicios y herramientas

DIAGNÓSTICO Y START UP FINANCIERO

- Análisis de los Estados Financieros de la empresa
- Reordenamiento del plan de cuentas
- Capacitación a los socios sobre conceptos económicos financieros básicos
- Separación finanzas personales de las corporativas
- Armado de un plan estratégico para ordenar la administración, detectando las necesidades y colaborando en la ejecución
- Armado de planillas básicas en Excel para registrar transacciones diarias, en caso de no tener sistema de gestión
- Evaluación de la estructura de costos

SUPERVISIÓN Y CAPACITACIÓN PERSONALIZADA A LA ADMINISTRACIÓN

- Creación de herramientas para mejorar el control de los flujos de fondos
- Asesoramiento y supervisión del área administrativa en la planificación y administración financiera de corto plazo
- Asesoramiento a la administración para la colocación de los superávits financieros en activos financieros rentables
- Capacitación y/o supervisión del área administrativa para lograr mejoras en la gestión y en los reportes a la dirección

ANÁLISIS ESTRATÉGICO DEL NEGOCIO

- Identificación de productos y clientes rentables y no rentables
- Análisis de rentabilidad por unidad estratégica de negocio (UEN)
- Costeo de los diferentes productos o servicios para cotizar con márgenes más reales
- Asesoramiento sobre metodologías de contratación a colaboradores
- Armado y seguimiento del tablero de indicadores clave (KPI)
- Análisis de tendencias en las diferentes variables y sugerencias de mejora
- Análisis del punto de equilibrio y el margen de seguridad



PRESUPUESTO Y CONTROL PRESUPUESTARIO

- Armado y seguimiento del presupuesto anual
- Consolidación de presupuestos en diferentes monedas
- Supervisión del presupuesto armado por la empresa, brindando sugerencias de mejoras y buscando inconsistencias
- Inclusión de los costos relacionados al plan de exportación al presupuesto

FINANZAS ESTRATÉGICAS

- Asesoramiento en la elaboración del modelo de negocios
- Asesoramiento en la planificación de la estrategia de la empresa
- Evaluación de distintos proyectos de inversión / expansión y colaboración en la decisión final
- Participación en reuniones de la dirección como CFO externo

VALUACIÓN DE EMPRESAS

- Armado de planes económicos proyectados para presentar a inversores
- Armado de supuestos macro y microeconómicos que sean consistentes
- Acompañamiento al emprendedor en la presentación de dichos planes y en futuras solicitudes de información
- Valuación de la compañía en caso de tener ofertas de compra
- Acompañamiento en el proceso de due diligence

FINANZAS PERSONALES DE LOS SOCIOS

- Asesoramiento en las finanzas personales para invertir en activos redituables



GESTIÓN DEL TALENTO

¡No limites el crecimiento de tu empresa!

Resolvemos la gestión de tus Recursos Humanos
Una gestión de talentos tercerizada te permitirá:



Ampliar la estructura interna.



Contar con recursos calificados en diversas áreas, sin la obligación de incorporarlos a la nómina.



Lograr cambios significativos que impacten en los resultados de negocio a corto plazo.



Mejorar la experiencia de tus actuales colaboradores.



Reducir la pérdida de tiempo y dinero en capacitaciones a nuevos ingresos.



GESTIÓN DEL TALENTO

Servicios y herramientas

BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE PERSONAL

Identificamos el talento adecuado para cada búsqueda; no sólo evaluamos las competencias técnicas y la experiencia, también contemplamos los valores personales de los candidatos, y cómo encajan con la cultura y visión de cada empresa.

COMPENSACIONES Y BENEFICIOS

Diseñamos estrategias de comunicación del paquete de Compensaciones y Beneficios para impulsar acciones de branding interno con el objetivo de maximizar el desempeño, motivar y retener al personal.

TALENT MANAGEMENT

Realizamos evaluaciones de desempeño a medida a través de la medición del desempeño, el cumplimiento de objetivos y la evaluación de potencial con el fin de identificar el interés de carrera y la capacidad de crecimiento.



DIAGNÓSTICO ORGANIZACIONAL

Trabajamos con una metodología efectiva de análisis para identificar problemas y áreas de oportunidad.

ORGANIGRAMAS

Brindamos soporte para el rediseño de la estructura laboral y la descripción de las funciones de los nuevos puestos laborales.

MARCA EMPLEADORA

Diseñamos y gestionamos estrategias internas para la retención de puestos claves posicionando a las empresas como organizaciones atractivas para los talentos.

¿POR QUÉ ELEGIRNOS?

Somos especialistas en procesos empresariales para pymes.

Brindamos soluciones totalmente diseñadas a medida de las necesidades de cada cliente.

Tenemos gran entendimiento del negocio y experiencia en muchos rubros de actividad.

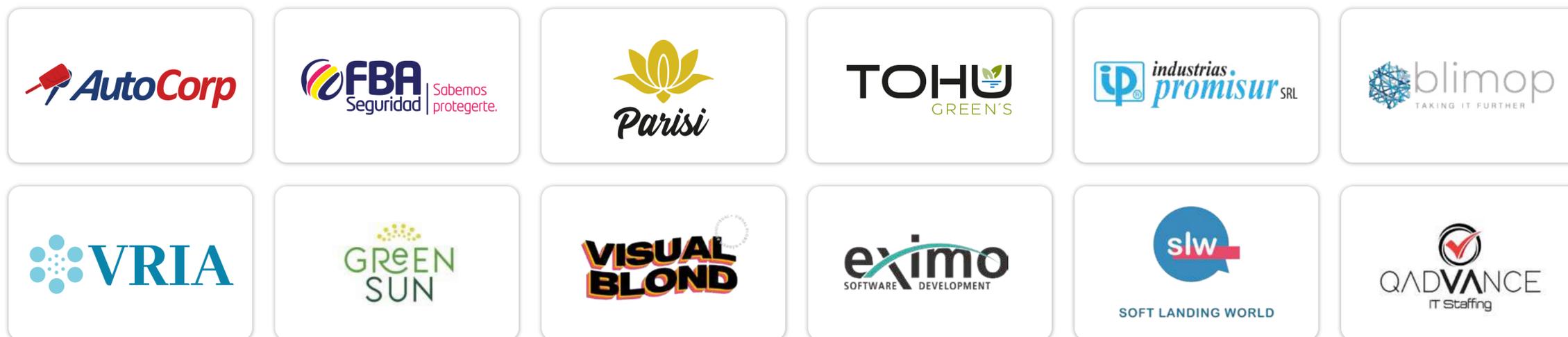
Hacemos intervenciones rápidas y precisas, o acompañamos procesos de mediano y largo plazo.

Nos posicionamos como un recurso independiente de confianza para quienes buscan asesoramiento puntual, de calidad y con precios competitivos.

Sabemos optimizar tu presupuesto.

Estás en las manos correctas. Conversemos.

ALGUNOS DE NUESTROS CLIENTES



NUESTROS PARTNERS



¡ESPERAMOS TRABAJAR PRONTO JUNTOS!

Muchas gracias.



www.managementenred.com.ar



comercial@managementenred.com.ar



+54 9 11 2402 8265



[@managementenred](https://www.facebook.com/managementenred)



[/managementenred](https://www.linkedin.com/company/managementenred)